

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РФ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования
КРАСНОЯРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ им. В.П. АСТАФЬЕВА

Факультет Исторический факультет

Кафедра Политологии и права

Направление 41.03.04. Политология, профиль Теория
политики; политический анализ и
прогнозирование

ДОПУСКАЮ К ЗАЩИТЕ

Зав
кафедрой Политологии и права

М.В. Константинова

(подпись)

_____ 2016 г.

« _____ »

Выпускная квалификационная работа

ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ НА РЕАЛИЗАЦИЮ ИНТЕРЕСОВ РОССИИ НА ПРИМЕРЕ ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Выполнил
студентка группы 45

Л. А. Савельева

(подпись, дата)

Форма обучения очная

Научный
руководитель:
к.филос.н.,
доцент.

Л. Г. Лисина

(подпись, дата)

Дата защиты _____

Оценка _____

Красноярск 2016

Оглавление

Введение.....	3
Глава 1. Международные экономические организации (МЭО): понятие, классификация, признаки, история и причины возникновения	10
1.1 Международная экономическая организация – понятие, классификация, признаки, причины формирования	10
1.2 Международные экономические организации как форма влияния в современном мире	17
Глава 2. Принципы деятельности, функции, цели и структура ВТО	30
2.1 Принципы деятельности и функции ВТО	30
2.2 Цели, задачи и структура ВТО	32
Глава 3. Взаимодействие России и ВТО.....	41
3.1 Цели и задачи вступления России в ВТО.....	41
3.2 Последствия вступления России в ВТО	45
Заключение	55
Библиографический список	67
Приложения	72

Введение

С середины XX века наблюдается значительное расширение масштабов международного экономического сотрудничества, которое предопределило резкое увеличение числа проблем, возникающих в сфере экономики. Теперь для решения проблем необходимо заключать не двусторонние договоренности, а многосторонние. Для того чтобы облегчить процесс согласования позиций заинтересованных сторон и контроля над соблюдением заключительных многосторонних соглашений и договоров потребовалось создание институтов, которые выполняют эти функции. Эти институты стали называться международными экономическими организациями.

Наличие взаимосвязей и сотрудничества между существующими в современном мире международными организациями (исследователи говорят о 4 – 5 тысячах, из них только межправительственных организаций к началу XXI века по разным данным насчитывалось от 300 до 1500 тысяч) позволяет говорить о развитой системе международных организаций. Это ведет к появлению новых структур (совместных органов, координационных органов) [Спиридонов: С.101-102].

Если сравнивать довоенный и послевоенный периоды развития мировой экономики с точки зрения создания международных организаций, можно выделить существенную особенность. В довоенный период универсальное многостороннее регулирование международных отношений, экономических в первую очередь, не имело обширного распространения. Было незначительное количество многосторонних соглашений и конвенций по экономическим вопросам, а в уставах международных организаций даже не были разработаны вопросы компетенции организаций в сфере экономики.

В послевоенный период произошло развитие международных отношений, в том числе экономических, которые стали развиваться в полноценную систему со своими целями, задачами, нормами, принципами и функциями.

Необходимо перечислить факторы, влиявшие в послевоенный период на

рост числа международных экономических организаций и их постепенное превращение в органы, действующие на постоянной основе.

К этим факторам относятся:

- движение производственной деятельности к транснационализации, увеличение потоков товаров и услуг в международном пространстве, возрастание инвестиционной активности;

- необходимость унификации способов, которые позволяли бы разрешить резко участившиеся экономические противоречия и конфликты различных государств, в основном развитых и развивающихся стран;

- стремление к преодолению экономического и социального разрыва между развитыми и развивающимися странами и совместный поиск путей преодоления разрыва;

- потребность в выработке согласованной экономической и валютно-финансовой политики, в ее осуществлении путем совместных действий, а также принятии необходимых экономических и политических решений.

Международные экономические организации многочисленны и разнообразны, многие из них непосредственно воздействуют на экономику и политику государств. Одни организации обладают собственными полномочиями, а также значительными различными ресурсами, которые позволяют им оказывать влияние на международное и национальное развитие. Некоторые организации представляют собой площадки, на которых происходит взаимодействие государств. На них правительства стран могут выражать свою точку зрения по тем или иным вопросам экономического, а также политического и социального развития, вырабатывать подходы и рекомендации по проведению экономического и политического курса в отдельных странах. Есть международные организации, выполняющие функцию сбора информации и обнародования статистических данных, которые обеспечивают деятельность многих других международных экономических организаций. Все перечисленные организации вносят весомый вклад в формирование связей и развитие сотрудничества между странами.

Международные экономические организации стали важнейшим политическим инструментом регулирования международных процессов и влияния на развитие экономик разных стран. В силу своей специфики международным экономическим организациям, по сравнению с политическими, удастся более быстро и эффективно добиваться поставленных политических целей. Всё это требует более пристального внимания со стороны исследователей.

Всемирная торговая организация (ВТО) – международная организация, созданная в 1995 году для объединения различных стран в экономической сфере и установления правил торговли между государствами-членами. ВТО является преемницей соглашения под названием Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) заключенного в 1947 году и на протяжении почти 50 лет фактически выполнявшего функции международной организации.

Всемирная торговая организация представляет собой один из наиболее крупных международных институтов, которые регулируют внешнеэкономическую деятельность государств. Членами Всемирной торговой организации являются 162 страны (158 международных признанных государств, Тайвань, 2 зависимые территории - Гонконг и Макао, а также Европейский союз).

Всемирная торговая организация завоевала большой авторитет и популярность в мировом экономическом сообществе благодаря практической выгоде от участия для стран-участниц. Подавляющая часть стран-участниц обеспечивает для себя и своих партнеров по ВТО благоприятные условия, которые позволяют осуществлять торговлю и другие виды деятельности максимально плодотворно.

Вступление о Всемирную торговую организацию для России является вхождением в международную экономическую организацию, в которой сложилась практика правового и административного регулирования международных торговых отношений, которая развивается и сейчас. В первую очередь, это означает, что Россия присоединяется к действующим правилам

передвижения на мировом рынке товаров и услуг.

Современные международные экономические отношения характеризуются активным развитием мировой торговли и вносят специфические изменения в процесс развития экономики государств.

Процесс интеграции России в систему Всемирной торговой организации является неотъемлемым вопросом развития страны. С одной стороны, в самом процессе интеграции и в его ускорении заинтересованы торговые партнеры, поскольку внешнеторговый режим России остается нестабильным. С другой стороны, вступая в ВТО, Россия принимает обязательство соблюдать жесткие правила поведения в рамках организации. Если страна не выполняет эти правила, нарушает дисциплину ВТО, то ее в рамках организации ожидает торговая война со всем экономическим сообществом.

Россия активно налаживает связи с международными экономическими организациями, в связи с необходимостью развивать связи со странами рыночной экономики на основе принципов мировой экономике. Этого можно добиться в том случае, если Россия вступит на путь экономических реформ, откажется от государственной монополии внешней торговли, создав действующую тарифную систему.

Исходя из вышесказанного, изучение Всемирной торговой организации как системы правил регулирования отношений между странами-участницами и механизма отстаивания интересов важно для России. Новые правила торговли и доступ к рынкам стран-партнеров будут способствовать росту интенсивности экономических реформ и экономическому развитию России.

При написании данной дипломной работы использовались исследования международных экономических отношений и мировой экономики Бородулиной Л.П., Ломагина Н.А., Ремчуковой В.К., Спиридонова И.А., Сутырина С.Ф., Холодкова В.М., а также публикации СМИ, периодические издания и Интернет-ресурсы: публикации статей газет и журналов, сайты международных экономических организаций и сайты со статистическими данными.

Исходя из работы Спиридонова И.А., была создана теоретическая база

дипломной работы: обозначено определение международной экономической организации, ее принципы, функции, стадии формирования международных экономических организаций, а также их численность в данный период развития международных экономических отношений.

Исследование Бородулиной Л.П. позволило определить этапы развития международных экономических организаций в предвоенное, послевоенное время, а также на современном этапе деятельности. Кроме того, данная работа позволила выявить закономерности и характеристики основных этапов развития международных экономических организаций.

На основании статьи под авторством Сутырина С.Ф. и Ломагина Н.А., был сделан вывод о том, что членство России в Всемирной торговой организации является новым этапом участия в международной торговой системе, который имеет как свои преимущества, так и недостатки, но позволяет России защищать свои экономические и политические интересы.

Приведенный Ремчуковой В.К., экономическим обозревателем Независимой газеты, анализ текста Транстихоокеанского соглашения позволил более подробно изучить формирование и создание Транстихоокеанского партнерства как экономической организации, которая открыто, в отличие от ВТО, преследует политические и геополитические интересы.

На основании статьи Холодкова В.М. и анализа статистических данных с сайта мировой экономической статистики EREPORT.RU была составлена Таблица 4. Динамика изменения экономических показателей РФ до вступления и после вступления во Всемирную торговую организацию. А также Холодов В.М. в своей статье отразил в цифрах влияние вступления России во Всемирную торговую организацию и экономических санкций, на основании чего были сформулированы выводы по экономическим показателям таблицы.

Цель исследования - изучить влияние международных экономических организаций (далее МЭО) на реализацию интересов России на примере ВТО.

В соответствии с целью исследования можно определить следующие задачи:

1. Изучить существующие в науке определения, классификации, причины создания международных экономических организаций;
2. Определить цели, задачи, принципы, функции и структуру ВТО;
3. Проанализировать цели и результаты вступления России в ВТО;
4. Исследовать существующие проблемы взаимодействия России и ВТО;
5. Определить пути (способы) совершенствования деятельности России в рамках ВТО.

Объектом исследования является Всемирная торговая организация (ВТО) как международная экономическая организация (МЭО).

Предметом исследования является влияние Всемирной торговой организации (ВТО) на реализацию интересов России.

При выполнении исследования в дипломной работе использованы следующие методы: научно-теоретический анализ источников литературы; анализ нормативно - правовых актов; сравнительный (компаративистский) подход; метод SWOT- анализа.

Примечания:

1. Спиридонов И.А. Мировая экономика. М., 2008. С.101-102.

Глава 1. Международные экономические организации: понятие, классификация, признаки, история и причины возникновения

1.1 Международная экономическая организация – понятие, классификация, признаки, причины формирования

Международная экономическая организация (МЭО) – это организация, созданная на основе международных соглашений государств, с целью унификации, регулирования и выработки совместных решений в сфере международных экономических отношений.

Международные организации классифицируются по разным основаниям.

По характеру членства международные организации подразделяются на межправительственные и неправительственные. Межправительственные организации обладают следующими важными признаками: обязательное членство государств, наличие учредительного международного договора, постоянные органы и структура организации, а также уважение к суверенитету стран-участниц. На основе перечисленных признаков, международная межправительственная организация является объединением суверенных государств на основе международного договора для достижения общих целей, имеющее постоянные органы и действующее в интересах стран-участниц при уважении их суверенитета.

Необходимо перечислить главные признаки международных неправительственных организаций. Во-первых, данному виду организаций присущ международный характер состава и целей. Во-вторых, частный характер учредительства. В-третьих, создается не на основе межправительственного договора, так как учредители не государства, а неправительственные организации. В-четвертых, неправительственные организации не преследуют извлечение коммерческой прибыли, а это означает, что их деятельность нельзя отнести к деятельности Транснациональных корпораций (ТНК). Примером международной неправительственной

организации являются Greenpeace, Ассоциация международного права и Лига обществ Красного Креста.

Неправительственные организации, в отличие от других акторов, не стремятся к власти в классическом понимании, их целью является оказание влияния на общественное мнение. Деятельность международных неправительственных организаций не влияет напрямую на государства, так как принимаемые ими решения не имеют юридической силы для государств. Плюс этих организаций в том, что они обладают автономностью при принятии решений. А также у неправительственных организаций есть большой потенциал в оказании влияния на международные экономические и политические отношения.

По кругу участников международные организации подразделяются на универсальные и региональные. Примером универсальных международных экономических организаций является Организация Объединенных Наций (ООН) и ее специализированные учреждения, примером же региональных международных экономических организаций является Организация африканского единства.

По характеру полномочий МЭО делятся на межгосударственные и надгосударственные организации. К первой группе относится большая часть международных организаций. Надгосударственные международные экономические организации создаются с целью интеграции стран в мировой экономический процесс и, как следствие, политический процесс (Европейский Союз). Эти организации, в свою очередь, делятся на открытые и закрытые с точки зрения порядка вступления. В открытые организации могут вступать любые государства по своему усмотрению, а в закрытые могут вступать только с согласия учредителей.

Существует классификация международных организаций по компетенции, другими словами, по сфере деятельности. Выделяют организации общей компетенции (ООН), а также специальной компетенции - политические, экономические, кредитно-финансовые, во вопросам торговли, здравоохранения.

Сами международные экономические организации различаются в зависимости от направления деятельности на универсальные и специализированные. К универсальным международным экономическим организациям относятся такие организации как Экономический и Социальный совет ООН (ЭКОСОС), Всемирная торговая организация (ВТО), Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) и другие.

Есть и специализированные международные экономические организации, в сферу деятельности которых входит более узкий круг экономических отношений. Примерами таких организаций являются Всемирная организация интеллектуальной собственности, Международная ассоциация воздушного транспорта, Международный союз газовиков, Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК) и другие специализированные экономические организации.

Существует классификация международных экономических организаций по сферам деятельности. Выделяют валютно-финансовые и кредитные организации, к ним относятся Международный валютный фонд (МВФ), Группа Всемирного банка, Европейский банк реконструкции и развития, Азиатский банк развития и другие международные финансовые организации, Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР). Также выделяют торгово-экономические организации, например Всемирная торговая организация (ВТО), Международная таможенная организация (МТО) и отраслевые (специализированные) экономические и научно-технические организации, к ним относятся Конференция ООН по промышленному развитию (ЮНИДО), Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ).

Любая международная экономическая организация обладает следующими признаками. В первую очередь, международная экономическая организация создается в соответствии с международным правом. Учредительный акт международной экономической организации признается недействительным или действие его прекращается в случае, если международная экономическая организация создана неправоммерно или ее деятельность противоречит международному праву. Международные договоры недействительны, если их

исполнение связано с каким-либо действием, являющимся согласно международному праву неправомерным.

Во-вторых, международные экономические организации учреждаются на основе международного договора (конвенции, соглашения и т.д.). Объектом договора является поведение сторон договора, иными словами субъектов, и самой международной организации. Сторонами учредительного акта являются суверенные государства.

В-третьих, международные экономические организации осуществляют сотрудничество в определенных областях деятельности. МЭО становятся посредниками между государствами, координируя их усилия в той или иной области.

Наиболее важным признаком является наличие соответствующей организационной структуры. Этот признак подтверждает постоянный характер организации и отличает ее от иных форм международного экономического сотрудничества. Международные экономические организации имеют штаб-квартиры, систему главных и вспомогательных органов. Высшим органом является сессия (конференция), созываемая один раз в год (иногда один раз в два года), а исполнительными органами являются советы (комитеты).

У любой международной экономической организации есть права и обязанности и они закреплены в учредительном акте, резолюциях высших и исполнительных органов, в соглашениях между организациями. Эти документы закрепляют намерения государств-членов. Государства вправе запретить организации предпринять те или иные действия, и организация не может превысить свои полномочия.

Также необходимо наличие самостоятельных международных прав и обязанностей организации. Именно сама организация как субъект международного публичного и частного права вправе избрать наиболее рациональные средства и методы деятельности. В этом случае государства-члены осуществляют контроль за тем, правомерно ли организация использует свою автономную волю.

Создание международной экономической организации проводится в три этапа. На первом этапе собирается международная конференция, в которой принимают участие страны, желающие создать организацию и происходит разработка и дальнейшее принятие учредительного документа. На втором этапе происходит обеспечение материальной структуры организации. На третьем этапе создается и обеспечивается функционирование главных органов.

В компетенции международных экономических организаций находятся объекты и сферы ее деятельности, а также полномочия, которыми она наделена. Любая организация ограничена договором, который является результатом переговоров между государствами.

Все решения международных организаций принимаются ее органами.

Формирование решений происходит последовательно, в течение определенного времени. Первый этап - проявление инициативы, исходящей от государства, нескольких стран, органов или должностных лиц. На втором этапе проект вносится на рассмотрение в повестку дня органа, который принимает решение по этому вопросу. На третьем этапе происходит обсуждение уже в самом органе или передается на рассмотрение в комиссию, в которой решение обсуждается. При положительном решении проводится голосование. Принятие решения на основе консенсуса более распространено в международной практике.

Международные экономические организации как субъекты международных экономических отношений появились в ответ на возникшую объективную необходимость межгосударственного регулирования МЭО после Второй мировой войны. Развитие и деятельность международных организаций определяется балансом сил и имеет определенную логику. Выделяют пять этапов развития международных экономических организаций и разработку совместной стратегии многостороннего регулирования экономики, не принимая к рассмотрению довоенный период [Бородулина: С. 31].

На первом этапе (1940 - 1950-е гг.) главенствующее место в мировом хозяйстве занимали США. Организации Объединенных Наций (ООН),

Международный валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) были созданы из-за желания закрепить и стабилизировать сложившееся соотношение сил. Данные организации возникают по инициативе Соединенных Штатов и осуществляют регулирование международных экономических отношений в интересах наиболее развитых стран. Сформировавшаяся на первом этапе система международных экономических организаций в целом соответствовала задачам, которые поставили перед собой ведущие страны с развитой рыночной экономикой. Данная система обладала рядом характеристик: включала только индустриально развитые страны, что позволяло США использовать международные институты в качестве средства поддержки своего господства в мировой экономике; регулирование отношений сводилось к либерализации торговли, снижению таможенных тарифов, а также к свободному продвижению капиталов.

На втором этапе (1960-е гг.) завершается процесс восстановления разрушенной Западной Европы, происходит резкий скачок в экономическом развитии в Японии, в бывших колониях нарастают национально-освободительные движения. Постепенно мир становится многополярным. На этом этапе развитым странам необходимо было решить не только внутренние экономические проблемы, но и согласовать экономическую политику не только друг с другом, но и с социалистическими и развивающимися странами. На этом фоне расширяется состав Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Созданы Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) и Организация ООН по промышленному развитию (ЮНИДО), призванные защищать интересы прежде всего развивающихся, освободившихся от политической зависимости стран. Получают развитие общественные независимые неправительственные организации.

Состав таких организаций как МВФ, МБРР и ГАТТ перестал быть однородным в связи с вступлением в них большого числа стран, получивших независимость, и ряда социалистических государств. Изменение

количественной расстановки сил не означало качественно новой обстановки внутри них. Ведущие позиции всё также занимали промышленно развитые государства, но абсолютной свободы действий, которая была на первом этапе, они уже не имели, ведь при принятии решений большинство голосов не принадлежало развитым странам.

В 1961 г. на базе Организации европейского экономического сотрудничества (ОЕЭС) образовалась Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). В её состав вошли развитые западноевропейские страны, а также США, Канада, Япония - всего 24 государства [Бородулина: С. 32]. Руководители ведущих индустриальных стран попытались сконцентрировать деятельность новой организации на проблеме темпов экономического роста индустриальных стран, на регулировании международной торговли и валютно-кредитных отношений, выработке единой экономической стратегии в отношении развивающихся и социалистических стран. Таким образом, ОЭСР на втором этапе становится одним из основных международных институтов, цель которого координировать и разрабатывать единую экономическую политику развитых стран с рыночной экономикой. Основной особенностью второго этапа является неспособность развитых стран подчинять остальные страны своим интересам, направлять развитие в нужное им русло.

Третий этап (1970 - 1980-е гг.) характеризуется энергетическим и общим экономическим кризисом развитых стран. В политическом плане этот период ознаменовался разрядкой между Востоком и Западом, окончательным распадом колониальной системы, изменением соотношения сил между США и странами Западной Европы. Происходит усиление взаимосвязи и обострение противоречий между развитыми и развивающимися странами, а также стремительное развитие торгово-экономического сотрудничества Востока и Запада. Формируются три "центра силы" - США, Европейский союз и Япония. Международные организации в силу расширения состава участников столкнулись с теми же проблемами, которые встали перед ведущими странами.

В 1975 г. образована «Большая семерка» как попытка урегулирования острых проблем международных экономических отношений силами наиболее развитых доминирующих в мире стран. Международные организации стараются преодолеть кризис неплатежей. К началу 80-х г. сформировалась достаточно сложная система международных экономических организаций.

На четвертом этапе (1990-е гг.) рост международных экономических связей, сдвиги, которые происходили в сферах производства, коммуникаций, торговли, инвестирования, привели к невиданной вовлеченности стран в экономические связи. Этот период ознаменовался активной интеграцией бывших стран Совета экономической взаимопомощи (СЭВ) и СССР в экономический процесс посредством их включения в международные экономические организации, которые стимулировали необратимость либеральных преобразований на постсоветском пространстве.

С 2000 года начался пятый этап и в современных условиях динамичного развития международных экономических отношений, все больше повышается роль международных экономических организаций, они стали центрами объединения усилий государств по развитию новых форм сотрудничества в экономической сфере. Число международных экономических организаций действующих на международной арене неуклонно растет, увеличивается и количество сфер международной экономики, в которых действуют такие организации, также увеличивается влияние экономических организаций на политику.

1.2 Международные экономические организации как форма влияния в современном мире

Одним из главных противоречий современности является противоречие между тенденцией к дальнейшей глобализации экономики и национальными экономическими интересами отдельных стран. Эти интересы не всегда совпадают между собой, а также не всегда совпадают направления и формы их

реализации. Происходит процесс открытия национальных экономик для внешнего мира, либерализации всех сфер внешнеэкономической деятельности. Кроме того, характерной чертой современных международных отношений является возрастающая роль международных экономических организаций как одного из основных способов регулирования и развития отношений между государствами.

Раньше государства для решения проблем заключали двусторонние отношения и основывались на них. Двусторонние отношения стали неспособными обеспечить как общие интересы, так и индивидуальные интересы государств в связи с тем, что появились новые вопросы, в регулировании которых были заинтересованы все государства и которые представляли угрозу для всего человечества. Многостороннее сотрудничество, которое получило развитие на современном этапе, требует более высокого уровня международно-правового регулирования. В результате начали создаваться международные организации, и прежде всего в тех областях, которые больше остальных нуждались в регулировании. На современном этапе почти все области международной жизни охвачены деятельностью международных организаций. Это политические, экономические, научные, технические, культурные отношения.

Необходимо проанализировать влияние МЭО на экономическую и политическую сферы жизни общества [см. прил. Б]. В политической сфере международные экономические организации используются как механизм защиты интересов государств. Деятельность международных экономических организаций ощутимым образом влияет на международно-политическое поведение участвующих в них государств и в более широком смысле, причем даже в тех случаях, когда речь не идет о формировании некоторых правовых норм, принимаемых к обязательному исполнению. Можно сказать, что само участие в межгосударственных организациях становится для государств фактором их международной социализации. Негативное влияние международных экономических организаций на политическую сферу

заключается в возможной потере национального суверенитета стран-участниц и переход власти к международным экономическим организациям. Транснациональные корпорации используют международные экономические организации как механизм влияния на страны и средство реализации интересов, то власть государств перейдет в руки ТНК.

В экономической сфере происходит влияние на международное разделение труда, на обмен товарами, услугами и капиталом на мировом и национальном рынках. Международные экономические организации используются как механизм защиты интересов государств, бизнеса, Транснациональных корпораций. Естественное стремление к извлечению максимальной выгоды на мировом рынке при провозглашении и поощрении принципа свободы международной торговли не исключает защиту собственного внутреннего рынка от сильных конкурентов, а, значит, собственных экономических агентов и производителей. В такой обстановке национальные интересы целесообразно отстаивать цивилизованно, опираясь преимущественно на переговорные процессы для определения согласованных мер, на межправительственное регулирование экономических отношений. Также международные экономические организации стали центрами объединения усилий государств по развитию новых форм сотрудничества в экономической сфере.

Международные экономические организации можно рассматривать на макроуровне (мировое хозяйство) и микроуровне (национальные участники внешнеэкономических связей). Международные экономические организации на макроуровне — это формы и способы связей национальных экономик в мировом хозяйстве (например, внешняя торговля). На макроуровне субъектами международными экономическими организациями являются национальные правительства и другие государственные органы (например, Центральный банк), а также международные экономические организации. Главная цель первых - регулирование международных экономических отношений страны посредством соответствующей внешнеторговой, научно-технической, валютной, налоговой, инвестиционной политики. Цель международных

организаций - выработать общую для всех участников нормативно-правовую базу осуществления международных экономических отношений в той или иной сфере.

Механизм реализации международных экономических организаций на макроуровне включает организационные, правовые нормы и инструменты по их реализации (международные экономические договоры и соглашения, организации международной торговли и т.д.), соответствующую деятельность международных экономических организаций, направленную на достижение целей по координируемому развитию международных экономических отношений.

Для того, чтобы более глубоко исследовать международные экономические организации, принять ту или иную стратегию развития и укрепления позиций международных экономических организаций в мировой экономике, необходимо провести изучение внешней и внутренней среды. Для необходимо применить методику SWOT - анализа [см. прил. А]. Он позволяет определить и структурировать сильные и слабые стороны, а также выявить потенциальные возможности и угрозы, присущие той или иной международной экономической организации.

Во внешней среде выявлены определенные возможности международных экономических организаций:

- усиление воздействия международных экономических организаций на мировое хозяйство;
- полный контроль за внешним сотрудничеством стран через международные экономические организации;
- контроль за внешним сотрудничеством стран предполагает контроль и за внутренней политикой стран, так как в рамках того или иного экономического соглашения страны выстраивают определенную политику внутри государства;
- Благодаря международным экономическим организациям контролируются и сдерживаются негативные факторы, которые могут принести вред мировой экономике (инфляция и т.д.);

- международные экономические организации используются как механизм влияния на страны того или иного региона, подчинение их своим интересам:

- на основе международной организации можно создавать экономические блоки, объединяющие заинтересованные в реализации своих интересов страны;

- на основе же экономических блоков можно создавать политические блоки, которые могут позволить себе использование не только политических механизмов влияния, но экономические.

Кроме возможностей существует угроза усиления разрыва уровней социально-экономического развития развитых и развивающихся стран, приводящая к противоречиям и конфликтам, которые не позволяют международным экономическим организациям полноценно осуществлять свою деятельность.

Во внутренней среде оцениваются преимущества и недостатки международных экономических организаций. Основные преимущества международных экономических организаций:

- трансформируются подходы к организации управления развитием общественного сознания;

- вступление в ту или иную международную экономическую организацию открывает доступ к той или иной привилегии.

Наиважнейшим недостатком является изменение акцентов с преимущественно торгово-экономических связей на политические, социальные финансово-промышленные и инвестиционные.

По проведенному SWOT - анализу можно сделать вывод, что международные экономические организации имеют преобладающее большинство сильных сторон и в связи с этим можно говорить о стратегии дальнейшего интенсивного роста международных экономических организаций, а также экономическую и политическую интеграцию стран.

Международные экономические организации являются не только инструментом многостороннего межгосударственного сотрудничества, но и инструментом урегулирования международных экономических отношений

между странами, которые имеют согласованные цели и постоянные органы. В рамках международных экономических организаций проходят переговоры по экономическим вопросам и в их процессе страны приходят к вариантам решения спорных проблем и противоречий [Мазурова: С.15-16].

Вступая в межгосударственные отношения от своего собственного имени, международные экономические организации играют относительно самостоятельную роль. В то же время международные экономические организации представляют все участвующие в них государства в своих решениях, в заключаемых международных договорах и соглашениях с другими государствами или международными организациями. Международные экономические организации призваны играть конструктивную роль в развитии и упрочении законности, укреплении взаимоотношений, в развитии взаимовыгодных экономических отношений между государствами, а также решении спорных экономических вопросов.

Роль международных экономических организаций неоднозначна. Она может заключаться в простом информационном обмене, в разработке общего видения международных экономических и социально-политических событий, в согласовании отдельных элементов внешнеэкономической политики и стратегии, в совместной разработке и осуществлении конкретных экономических акций. Международные экономические организации используют многочисленные механизмы влияния на реализацию интересов стран, например установление правил торговли, определение тарифов, применение экономических санкций и лоббирование законов.

Члены международных экономических организаций не теряют полностью самостоятельности в международных экономических отношениях, но они не могут оказывать напрямую воздействие на систему международных экономических отношений.

Международные экономические организации порождены такими объективными закономерностями развития, как международное разделение труда, интернационализация хозяйственных и иных связей государств. С одной

стороны, международные экономические организации оказывают влияние на проявление этих закономерностей, создавая наиболее благоприятные условия для их реализации. В результате этого происходит снятие или ослабление экономических противоречий между странами. С другой стороны, возникновение международных экономических отношений приводит к определенному вычленению из мировых отношений групп государств, которые обладают различным статусом и возможностями. Это накладывает определенный отпечаток на внешнее экономическое и политическое поведение стран-участниц по отношению к другим государствам мира, а также на проводимый экономический и политический курс по отношению друг к другу. Все это приводит к возникновению противоречий на различных уровнях международных экономических и политических отношений.

После возникновения международная экономическая организация начинает оказывать обратное воздействие на политику стран-участниц. Но так как внешнеполитический курс государств всегда более динамичен, чем курс международных экономических организаций, то возможно возникновение противоречий, как в системе международных экономических отношений, так и в структуре отношений самих участников организации. Страны могут наталкиваться на препятствия со стороны международных экономических организаций по различным причинам субъективного характера, что также порождает противоречия. Именно эти обстоятельства в некоторых случаях делают "коллективную" экономическую политику малоэффективной и порождают потребность в реформировании сложившихся международных организаций [Бородулина: С.19-20]. Одни государства используют экономические организации в качестве проводников своей стратегической экономической политики, другие - находят интерес в своём участии в них в качестве доноров, а третьи - сотрудничают с ними в целях привлечения льготных кредитов для инвестиционных проектов и решения проблем дефицитного бюджетного финансирования. Четвертые уже не могут существовать без их помощи и находятся у них в долговой зависимости. Эти

организации объединяет общая цель - развитие сотрудничества и обеспечение целостности и стабилизации сложного и противоречивого всемирного хозяйства.

Политизация является одной из главных проблем современного развития международных экономических организаций. Процесс политизации наносит существенный вред не только странам-участницам, но и самим международным экономическим организациям. Важно сказать о подмене политическим аспектом изначальных целей, задач и принципов международных экономических организаций. Исходя из вышесказанного, политизация противоречит изначальным создателями целям и принципам той или иной международной организации, в частности Всемирной торговой организации. Кроме того, под политизацией ВТО и подмена основных функций организации, которые заявлены в учредительном документе - это упорядочивание и регулирование мировой торговли в частности, и мировых экономических отношений в целом.

Всемирная торговая организация часто имеет дело с прецедентами, которые не связаны исключительно с торговыми отношениями и решениями спорных ситуаций в этой сфере. Подчас экономические аспекты переплетаются с политическими, культурными, а иногда и психологическими аспектами, что усложняет вступление и деятельность стран в рамках Всемирной торговой организации.

Политизированность переговоров по вступлению в ВТО можно продемонстрировать на примере длительных переговоров по вхождению в ряды этой организации России, которая вступила в 2012 году после 18 лет сложных переговоров, и Китая, который вступил в 2001 году после 15 лет переговоров. История вступления России во Всемирную торговую организацию описана в третьей главе, но для полной картины необходимо описать и процесс вступления Китая в ВТО.

Долгий процесс вступления Китая в ВТО начался в 1986 г. и, как уже писалось выше, продолжался 15 лет. В 2001 г. Поднебесная стала

полноправным членом Всемирной торговой организации. Вступление в эту организацию послужило стимулом для увеличения интенсивности либеральных реформ, тем более, Китай получил право влиять на решение экономических вопросов. После вступления в ВТО, китайские производители получили доступ к зарубежным рынкам на более выгодных условиях.

Для Китая вступление в ВТО, также как и для России, было сложным процессом. ЕС и США не желали давать Китаю право голоса на международной арене, в связи с этим переговоры носили напряженный характер. КНР пришлось принять большой набор обязательств и согласиться с условиями деятельности в рамках ВТО, чтобы вступить в организацию. В процессе переговоров Китай стремился получить статус развивающейся страны и получить при этом более благоприятные условия присоединения. Параллельно с переговорами, Китай осуществлял структурные изменения в стране и масштабную информационно-образовательную программу. Особое внимание китайское правительство уделяло поддержке малого и среднего бизнеса. Таким образом, проведя внутренние реформы до вступления в ВТО и получив преференциальный режим при присоединении, Китаю удалось благополучно интегрироваться в международную экономику.

Китай принял на себя обязательства, которые охватили сельское хозяйство, защит прав интеллектуальной собственности и инвестиционные меры. Китай ставилось условие постепенной отмены квот и лицензий на сотни видов продукции, отмены монополии государства на импорт сельскохозяйственных и промышленных товаров. Все перечисленные процедуры говорят о влиянии системы ВТО на торговую политику Китая, ведь одна из основных целей торговой политики заключается в сохранении политической и экономической независимости страны.

В Китае, также как и в России, базу экономики и внешнеторговой деятельности составляли государственные предприятия, следовательно, внешняя торговля осуществлялась под контролем государства. Такая система содержала в себе многочисленные изъяны, которые не позволяли экономике

стран расти. Развитие народного хозяйства и глобализационные тенденции предопределили и обусловили необходимость в интеграции Китая в международную торговую систему.

Немаловажной остается политизированность политико-правовых аспектов деятельности ВТО, в том числе разрешения спорных ситуаций между странами-участницами.

На политизацию принципов деятельности Всемирной торговой организации влияет конфронтация между странами-участницами во время раундов переговоров. В конечном счете, процессы переговоров приводят к кризису деятельности организации, а не к разрешению спорных ситуаций.

Изначально все решения в организации принимались посредством консенсуса, но с каждым раундом происходило усложнение отношений между странами-участницами. Обсуждение важнейших вопросов затягивалось на годы и нередко тормозило деятельность ВТО, хотя и не приводило к глубокому кризису. С началом Дохийского раунда переговоров ситуация изменилась. Принципиальные спорные вопросы об интеллектуальной собственности и сельскохозяйственной продукции не находят ответа до сих пор и решения не принимаются из-за возражений стран, которые отстаивают свои стратегические интересы в этих областях.

Сейчас Всемирная торговая организация стремится сохранить наработанные договорённости в ходе предыдущих раундов переговоров, теперь страны будут в большей степени заинтересованы в мирных переговорах и будут избегать конфликтных ситуаций. Преимущество ВТО в том, что она способна защитить интересы развивающихся стран, хотя пока не в силах оказать полномасштабное влияние на развитые страны. Совершенствование мировой торговой системы, управление конфликтными ситуациями и разрешение споров между странами-участниками в рамках ВТО позволяют понять, что её опыт может послужить неплохой моделью для создания межправительственных организаций в будущем.

Политические цели формирования гибкой многосторонней торговой

системы с жёсткими правилами связаны с оформлением нового мирового пространства, в котором акценты смещаются с межгосударственного на наднациональный уровень и немаловажным моментом становится то, как сумеют договориться страны-участники.

Можно привести пример прецедента, который отобразит процесс политизации Всемирной торговой организации. Это конфликт (конфронтация) между ЕС и США на почве «Закона о свободе и солидарности в развитии демократии на Кубе». Исход данного спора не был положителен. Европейский союз счёл принятый Соединенными Штатами в 1966 году, так называемый, Кубинский акт, подрывающим его финансово-экономическую торговую базу в Карибском регионе и затрудняющим товарооборот как с Кубой, так и с США. Чуть позже третейская группа приостановила свою работу по просьбе ЕС. Данный случай нельзя назвать исключительно политическим, но, безусловно, он мог им стать, но на начальном этапе развития ВТО не в состоянии была повлиять на вопрос восстановления влияния США на Кубу, который был для них принципиален. Не смотря на неудачный исход данного прецедента, постепенно стало приходить понимание, что ВТО не сможет полностью избежать политических вопросов. Согласование интересов всегда чревато конфликтами и от того, насколько удаётся их разрешить, зависит товарооборот, экономический рост и как следствие политическая стабильность в регионе. [Швейкина: С.17]

Политизированность ВТО с одной стороны, является существенным недостатком этой организации, поскольку оказывает влияние на принятие (или непринятие) решений, касающихся неполитических вопросов. С другой стороны, политические аспекты деятельности ВТО в значительной степени превосходят аналогичные аспекты чисто политических по своему назначению организаций, поскольку, действуя неполитическими методами с целью достижения политических целей, как то - либерализация мировой торговли, она достигает существенных результатов посредством мирных конструктивных переговоров, в то время как политическим организациям это удаётся не всегда.

Кроме того, политические организации зачастую увлекаются риторикой и по большей части декларативными заявлениями, а МЭО предпочитают действовать более гибко и последовательно.

Примечания:

1. Бородулина, Л.П. Международные экономические организации. М.,2005.

С.31

2. Бородулина, Л.П. Там же. С. 32

3. Мазурова, Е.К. Международные экономические организации в системе регулирования мирохозяйственных связей. М., 2003. С.15-16

4. Бородулина, Л.П. Там же. С.19-20

Глава 2. Принципы деятельности, функции, цели и структура ВТО

2.1 Принципы деятельности и функции ВТО

Всемирная торговая организация (ВТО) – международная экономическая организация, которая была создана в 1995 году с целью либерализации международной торговли и регулирования торгово-политических отношений стран-участниц. Является преемницей Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), которое было заключено еще в 1947 году и на протяжении почти 50 лет это соглашение фактически выполняло функции международной организации.

Созданию ВТО во многом предшествовали и политические мотивы. После окончания Второй мировой войны было ясно, что одними политическими средствами невозможно поддерживать прочный мир в условиях индустриализации развивающихся стран, а также наращивании объемов производства. В то время все ключевые государства пришли к выводу, что развитие мирового рынка будет способствовать мирному развитию отношений между государствами.

Работа Всемирной торговой организации опирается на основные принципы [см. прил. В]: режим наибольшего благоприятствования; транспарентность; взаимность; недискриминация; открытость торговой политики; регулирование торговли преимущественно тарифными методами; отказ от использования количественных и иных ограничений; разрешение торговых споров путем консультаций и переговоров; создание действующих обязательств.

Обязательства по торговым тарифам стран регулируются в основном органами ВТО, а не взаимоотношениями между странами. А в случае ухудшения торговли в какой-нибудь стране в конкретном секторе, ущемленная сторона может требовать компенсаций в других секторах на основе Устава Всемирной торговой организации и международных договоров.

Основными функциями Всемирной торговой организации являются [см. прил. В]:

- содействие выполнению и применению многосторонних торговых соглашений входящих в её правовую структуру;
- функционирование в качестве центра организации и проведения многосторонних торговых переговоров;
- выполнение административных функций в отношении договоренности о правилах и процедурах разрешения споров;
- выполнение административных функций в отношении механизма проведения обзоров национальной торговой политики стран-членов ВТО;
- разрешение торговых споров;
- мониторинг национальной торговой политики стран-членов;
- техническое содействие развивающимся государствам по вопросам компетенции ВТО.

Наиважнейшей для понимания основных механизмов работы Всемирной торговой организации является система многосторонних обязательств, цель которых - сбалансированность использование участниками ВТО инструментов торговой политики на основе достигнутого компромисса. Ключевыми принципами многосторонней системы из перечисленных выше являются недискриминация и транспарентность. Недискриминация означает обязанность предоставлять всем странам без исключения благоприятные условия торговли. Транспарентность же означает обязанность всех стран регулярно предоставлять полную информацию другим членам ВТО касательно применения средств торговой политики. Важный момент заключается в том, что когда государство вводит на своей территории принципы недискриминации и транспарентности, оно автоматически становится лишь одним из элементов системы глобального управления, сохраняя, тем не менее, свой суверенитет, но теряя частично или полностью экономическую независимость, за которой следует и потеря политической независимости.

2.2 Цели, задачи и структура ВТО

Всемирная торговая организация – это и организация, и одновременно комплекс правовых документов, своего рода многосторонний торговый договор, определяющий права и обязанности правительств в сфере международной торговли товарами и услугами. Правовую основу ВТО составляют Генеральное соглашение о торговле товарами (ГАТТ) в редакции 1994 года, Генеральное соглашение о торговле услугами (ГАТС) и Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Соглашения ВТО ратифицировались парламентами всех стран-участниц [Горбунова, Минченкова: С. 18].

Главные цели ВТО - либерализация международной торговли путем ее регулирования преимущественно тарифными методами при последовательном сокращении уровня импортных пошлин, обеспечение ее справедливости и предсказуемости, способствование экономическому росту и повышению экономического благосостояния людей. Члены ВТО решают эти вопросы путем контроля над выполнением многосторонних соглашений, проведения торговых переговоров, урегулирования торговых споров в соответствии с механизмом ВТО, а также оказания помощи развивающимся странам и проведения обзора национальной экономической политики государств.

Главная задача Всемирной торговой организации заключается в содействии беспрепятственной международной торговле [Брагина, Гутник, Дмитриев: С. 23]. Следует сказать, что задачей ВТО является не достижение каких-либо целей и результатов, а становление общих принципов международной торговли, их поддержка и контроль над их исполнением.

Решения принимаются всеми участниками на основе консенсуса, что стимулирует укрепление согласия в рядах Всемирной торговой организации. Принятие решения большинством голосов тоже возможно, но в ВТО такой практики пока не было, но в рамках работы предшественника ВТО, ГАТТ,

такие единичные случаи имели место. Неотъемлемой частью ВТО является уникальный механизм разрешения торговых споров.

Важной особенностью Всемирной торговой организации является постоянный контроль ее членов за корректным исполнением достигнутых договоренностей. Все члены организации принимают обязательство по выполнению основных соглашений и юридических документов, объединенных термином «Многосторонние торговые соглашения» (МТС). Таким образом, с правовой точки зрения система ВТО представляет собой своеобразный многосторонний контракт (пакет соглашений), нормами и правилами которого регулируется примерно 96% всей мировой торговли товарами и услугами.

Высшим органом в организационной структуре Всемирной торговой организации является Конференция министров, на которой представлены все члены ВТО. Конференция должна созываться не реже одного раза в два года. Она выполняет функции ВТО и правомочна принимать решения по всем вопросам, которые являются предметом какого-либо из многосторонних торговых соглашений.

Повседневную работу Всемирной торговой организации выполняет ряд вспомогательных органов, главным образом Генеральный совет, в который входят представители всех членов Всемирной торговой организации. Генеральный совет может заключать Соглашение о сотрудничестве с другими международными организациями. Совет обязан представлять отчеты о своей деятельности непосредственно Конференции министров. Помимо выполнения регулярной работы от имени Конференции министров, Генеральный совет действует в двух особых формах: в качестве органа разрешения споров, контролирующего применение процедур урегулирования споров, а также в форме органа обзора торговой политики, подготавливающего регулярные обзоры торговой политики отдельных членов ВТО.

Соглашение о создании Всемирной торговой организации учредило три других основных органа:

- Совет по торговле товарами;

- Совет по торговле услугами;
- Совет по торговым аспектам интеллектуальной собственности.

Совет по торговле товарами осуществляет контроль над выполнением и функционированием всех соглашений, которые охватывают торговлю товарами, хотя многие из этих соглашений предусматривают наличие собственных контролирующих органов. Два других совета отвечают за те соглашения ВТО, которые входят в сферу их компетенции. Советы могут создавать собственные вспомогательные органы по мере необходимости.

Конференция министров создала еще три органа:

- Комитет по торговле и развитию, который занимается вопросами, касающимися развивающихся стран;

- Комитет по платежным балансам, который отвечает за проведение консультаций между членами ВТО и странами, которые применяют ограничительные меры в торговле в случае сложностей с платежным балансом;

- Комитет по бюджетным, финансовым и административным вопросам, который отвечает за финансирование и бюджет ВТО.

Секретариат Всемирной торговой базируется в Женеве и в его деятельности задействованы 500 штатных сотрудников, он делится на отделы и возглавляет его генеральный директор. Секретариат ВТО не принимает решений, а обеспечивает техническую поддержку различным советам и комитетам, а также Министерской конференции, оказывает техническое содействие развивающимся странам, проводит анализ мировой торговли и разъясняет положения ВТО общественности и средствами массовой информации. Секретариат также обеспечивает некоторые формы правовой помощи в процессе разрешения споров и консультирует правительства стран, желающих стать членами ВТО.

Немаловажной причиной доверия к Всемирной торговой организации стала созданная ей система урегулирования торговых споров, которая является одной из интереснейших в мировой практике, как в правовом, так и в политическом смысле. Система урегулирования споров построена на

последовательной юридической процедуре, включающей участие независимых экспертов, и кроме того, она результативна. Сейчас ВТО стремится сохранить наработанные договорённости в ходе предыдущих раундов переговоров, теперь страны будут в большей степени заинтересованы в мирных переговорах и будут избегать конфликтных ситуаций. Преимущество Всемирной торговой организации в том, что она способна защитить интересы развивающихся стран, хотя пока не в силах оказать полномасштабное влияние на развитые страны. Совершенствование мировой торговой системы, управление конфликтными ситуациями и разрешение споров между странами-участниками в рамках ВТО позволяют понять, что её опыт может послужить неплохой моделью для создания межправительственных организаций в будущем.

Всемирная торговая организация, несмотря на всю неоднозначность своего существования и серьёзную критику со стороны ряда исследователей стала первым, по-настоящему серьёзным шагом на пути становления системы глобального управления. Ведь управление без правительства не предполагает отсутствие управляющей структуры вообще, а подразумевает наличие нескольких властных центров, координирующих между собой свою деятельность и объединяющих подавляющее большинство стран мира и стремящихся решать конфликты исключительно мирным путём. Всемирная торговая организация является той самой политической силой, которая может управлять политическим пространством, используя механизмы, которые не связаны напрямую с геополитическими и военно-стратегическими методами, в отличие от Транснационального партнерства.

В связи с жестким экономическим и политическим противостоянием развитых и развивающихся стран, многочисленными противоречиями между ними в рамках Всемирной торговой организации, переговоры об изменении правил мировой торговли в рамках Дохийского раунда ВТО затянулись на 15 лет. Этот процесс повлиял на деятельность самой организации и привел к ее кризису. В связи с этим эффективность деятельности ВТО снизилась и некоторые страны больше не могут в полной мере использовать организацию

для продвижения своих интересов. Кризис ВТО привел к ускорению переговоров по созданию Транстихоокеанского партнерства, которое является многосторонним соглашением. Это соглашение формально не противоречит уставу ВТО, но на самом деле нивелирует ее доминирующее значение в мировой экономике.

Соглашение о создании Транстихоокеанского партнерства (ТТП) было подписано в Окленде в Новой Зеландии 4 февраля 2016 года министрами торговли Австралии, Брунея, Вьетнама, Канады, Малайзии, Мексики, Новой Зеландии, Перу, США, Сингапура, Чили и Японии. Подписание соглашения подвело окончательный итог переговорам, которые начались 5 октября 2015 года. Само соглашение вступит в силу в ближайшие два-три года, если его ратифицируют парламенты не менее шести из указанных двенадцати.

Транстихоокеанское партнерство как зона свободной торговли станет крупнейшим интеграционным объединением. Совокупный ВВП стран-участниц составляет более трети мирового ВВП и оценивается в 27,5 млрд долларов США [Ремчукова // Режим доступа: http://www.ng.ru/ideas/2016-02-25/9_analitycs.html].

По поводу подписания соглашения о Транснациональном партнерстве появилось довольно много статей, в которых главный акцент делается на выгоде или ущербе будущего объединения для стран-участников, а также для ТНК.

Изначально идея создания общерегиональной зоны свободной торговли, выходящей за пределы восточной Азии принадлежала Сингапуру, Новой Зеландии и Чили, с привлечением государств в масштабах всего Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). Переговоры велись с 2003 года, когда причисленные выше страны решили развивать Транстихоокеанское стратегическое экономическое партнерство.

За десять лет число стран-участниц инициативы достигло двенадцати. Последней к переговорам о ТТП в 2013 году присоединилась Япония, что, с одной стороны, значительно расширило потенциальные выгоды от развития партнерства в случае подписания соглашения, с другой же — существенно

затруднило процесс переговоров из-за многочисленных противоречий в позициях Японии и США. В первую очередь противоречия касаются таможенных пошлин на сельскохозяйственную продукцию и «завышенных» стандартов экологичности и безопасности по отношению к американским автомобилям, импортируемым в Японию.

Создание Транстихоокеанского партнерства обосновано рядом причин.

Первая и самая важная причина – кризис деятельности ВТО и невозможность использовать эту организацию как эффективный механизм регулирования международного экономического сотрудничества, а также способ защиты интересов некоторых стран.

Как представляется, вторая причина заключается в накоплении в экономике США многочисленных дисбалансов, и главное – в стремительном росте государственного долга. С января 2009 года госдолг увеличился на 70% (с 10,6 до 18,2 трлн. долл.), превысив объем ВВП страны, а за последние 14 лет (с января 2001 года) – в 2,8 раза (с 6,6 до 18 трлн. долл.). Государственный долг правильнее считать в процентах от ВВП страны, так как если государственный долг не превышает размер ВВП, то страна может покрыть его без ущерба для экономики. К февралю 2016 года госдолг США превысил 19 триллионов долларов. Сумма составляет примерно 103% ВВП страны [Лента.ru // Режим доступа: <https://m.lenta.ru/news/2016/02/03/debt/>].

Третья причина выдвигания Вашингтоном инициативы о создании ТПП заключается в том, что США начинают постепенно проигрывать экономическое соревнование с Китаем, уступая ему одну за другой позиции в мировой экономике.

Четвертая причина создания Транстихоокеанского партнерства. США стремятся сохранить контроль над Тихим океаном. ТПП призвана противостоять АТЭС и АСЕАН и конкурировать с растущим влиянием Китая и России в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Транстихоокеанское партнерство – проект морской державы, направленный на объединение государств береговой зоны, расположенных по периметру Тихого океана, которые максимально

отрежут Россию от доступа к океану.

Важно отметить, что наряду с США большая роль в проекте отводится Японии, которая, исходя из американской геостратегии, является хорошим геополитическим плацдармом благодаря своему расположению в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Это не значит, что Япония ничего не представляет собой в геополитическом плане. Руководству этой страны необходимо пойти на выстраивание отношений с Россией и Китаем и другими государствами региона в собственных, а не американских интересах, и тогда Япония из объекта чужой геостратегии превратится в полноценный геополитический субъект.

Пятая причина создания Транстихоокеанского партнерства. На протяжении долгого времени США, и некоторые страны ЕС могли навязывать всему миру правила ведения международной торговли (и подходы к формированию экономики) через механизм ВТО. После присоединения к ВТО России и Китая в этой организации образовалась группа развивающихся стран, которые показывают себя сильными игроками на международном уровне. Они смогли провести на пост генерального директора организации представителя Бразилии-Р. Азеведо.

Разумеется, за Транстихоокеанским партнерством стоят интересы крупных транснациональных корпораций, в основном, базирующихся в США. Успешный запуск соглашения позволит американскому бизнесу расширить свое присутствие на рынках стран АТР, закрепившись, прежде всего, в инновационных секторах. Наглядное представление о степени его заинтересованности в проекте и влиянии на него дает следующий факт. В случае желания представителя Конгресса ознакомиться с документацией о переговорах по ТТП, то он должен был получить специальное разрешение. Однако при этом доступ к данным материалам не ограничен для так называемых «представителей ближнего круга» («stakeholders representatives») в количестве 700 человек, среди которых руководство таких компаний, как Pharmaceutical Research, Manufacturers of America, the Recording Industry Association of America, the Entertainment Software Association, Gilead Sciences,

Johnson and Johnson, Verizon, Cisco Systems и General Electric [Ремчукова: Там же]

Из указанных причин вытекают задачи ТТП, которые носят не только экономический, но и геополитический характер. Неверно рассматривать ТТП как сверхбольшую зону свободной торговли, цель которой заключается в стимулировании взаимной торговли и экономического роста стран-участниц [см. прил. В.].

Задачи Транстихоокеанского партнерства заключаются в следующем:

- повысить конкурентоспособность экономики США, придать ей динамизм и одновременно устранить существующие опасные дисбалансы за счет наращивания экспорта;

- ограничить внешнеэкономические связи и сдержать рост экономической мощи Китая;

- снизить влияние объединения БРИКС на мировую экономику;

- создать параллельную ВТО систему организации международной торговли которая позволит распространить выработанные правила для ТТП на всю мировую экономику.

Как видно, после обострения отношений между развитыми и развивающимися странами в рамках Всемирной торговой организации и последующего кризиса, произошло повышение интереса и стремительное ускорение создания Транстихоокеанского партнерства. Исследование данного соглашения в ближайшие несколько лет усложняется закрытостью его нормативно-правовой базы, а также тем, что правительства стран-участниц пока не ратифицировали соглашение и Транстихоокеанское партнерство не вступило в фазу своей активной международной деятельности.

Примечания:

1. Горбунова О.А., Минченкова И.В. ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России. М., 2011. – С. 18.
2. Брагина Е.А, Гутник В.П., Дмитриев С.С. ВТО и национальные экономические интересы. М.,2003. С. 23.
3. Ремчукова В. К. Транстихоокеанское партнерство: анализ текста Соглашения. [Электронный ресурс] // Независимая газета. - Режим доступа http://www.ng.ru/ideas/2016-02-25/9_analitycs.html
4. Госдолг США перевалил за 19 триллионов долларов. Лента.ru. Режим доступа: <https://m.lenta.ru/news/2016/02/03/debt/>
5. Ремчукова В.К. Там же.

Глава 3. Отношения России и ВТО

3.1 Цели и задачи вступления России в ВТО

Вопрос о присоединении России к ВТО имеет довольно долгую и сложную историю. С середины 40-х годов XX века СССР начал активно участвовать в формировании политических и экономических основ мира. Представители СССР участвовали в разработке Бреттон-Вудских соглашений, в Гаванской конференции Организации Объединенных Наций по торговле и занятости, из деятельности и документов которой сформировалось Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ). Однако обстановка, сложившаяся в мире на то время, не позволила СССР стать участником ГАТТ.

В середине 80-х годов со стороны Советского Союза была предпринята попытка стать участником Уругвайского раунда многосторонних переговоров, которая была заблокирована США, но через несколько лет, в мае 1990 г., СССР получил статус наблюдателя в ГАТТ. Этот статус Российская Федерация унаследовала в 1992 г. В этот период был начат процесс присоединения России к ГАТТ в качестве полноправного члена в соответствии с постановлением Правительства РФ от 18 мая 1992 г. «О развитии отношений между Российской Федерацией и Генеральным соглашением по тарифам и торговле».

В июне 1993 г. российская сторона вручила Генеральному директору ГАТТ официальное заявление Правительства РФ о намерении присоединиться к соглашению в качестве полноправного участника. Этот шаг явился отправной точкой начала процесса присоединения России к этой влиятельной международной торговой организации.

В соответствии с установленной процедурой присоединения, которая сформировалась в ГАТТ/ВТО за полвека существования, Россия начала сложный и долгий путь по оформлению членства в этой международной организации, который увенчался успехом только в 2012 году, спустя 18 лет.

Вступление и деятельность в рамках ВТО должны отвечать стратегической цели Российской Федерации достижения экономической безопасности и, соответственно, политической независимости. Обеспечение независимости экономики достижимо при условии резкого роста ВВП в ближайшие годы. И в первую очередь за счет выхода российской продукции на новые рынки и роста экспорта обрабатывающей промышленности, развития высокотехнологичных инновационных отраслей. Примененные санкции не позволят в ближайшее время российской продукции закрепиться на новых рынках, по крайней мере на европейском и американском.

Участие в ВТО дает стране ряд преимуществ. Их получение и является в прагматическом смысле целью присоединения к ВТО.

Конкретными целями присоединения для России можно считать следующие:

- Получение доступа к международному механизму разрешения торговых споров;

- Участие в выработке правил международной торговли с учетом своих национальных интересов;

- Получение лучших, по сравнению с нынешними, и недискриминационных условий для доступа российской продукции на иностранные рынки;

- Создание условий для повышения качества и конкурентоспособности российской продукции в результате увеличения потока иностранных товаров, услуг и инвестиций;

- Улучшение имиджа России в мире как полноправного участника международной торговли;

- Повышение доходов и занятости;

- Создание более благоприятного климата для иностранных инвестиций в результате приведения законодательной системы в соответствие с нормами Всемирной торговой организации [Андреанов: С. 5];

- Снижение импортных и экспортных пошлин;

- Расширение возможностей для российских инвесторов в странах-членах ВТО;

- Возможность вступления России в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), так как членство в ВТО - обязательное условие для вступления;

- Укрепление международной стабильности. Система ВТО позволяет беспрепятственно осуществлять торговлю и обеспечивать страны конструктивным и справедливым механизмом для разрешения споров по торговым вопросам, тем самым создавать и укреплять международную стабильность и сотрудничество.

Повышение эффективности внешнеэкономической деятельности [Кузьяев: С. 137]. Применение принципов ВТО позволяет повысить эффективность внешнеэкономической деятельности государства за счет упрощения системы таможенных пошлин и других торговых барьеров. В следствие этого, предсказуемость и прозрачность экономики привлекают партнеров и повышают товарооборот. Приток капитала в страну создает дополнительные рабочие места и повышает благосостояние населения в целом. Важно сказать, что географическое положение страны способствует развитию конкурентных преимуществ страны по сравнению со странами Евросоюза, где практически исчерпаны возможности для выхода на новые рынки сбыта. В настоящее время в странах Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии, которые территориально близки к России, наблюдается устойчивый рост численности населения, а это новые рынки сбыта и возможности развития экспортного потенциала страны при эффективной государственной внешнеэкономической политике.

- Борьба с коррупцией. Система свободной торговли создает предпосылки для принятия разумных политических решений, борьбы с коррупцией и привнесения позитивных изменений в законодательную систему. Прозрачность и гласность, т.е. обеспечение доступа ко всей информации по деятельности организации и по правилам торговли, более четкие критерии по правилам,

которые охватывают вопросы безопасности и стандартов на продукцию, а также принцип недискриминации оказывают положительное влияние на политическую обстановку.

-Защита от отраслевого и регионального лоббирования в политической, экономической и правовой сферах.

Задача переговоров о присоединении заключалась в том, чтобы добиться наилучших условий присоединения России к ВТО, то есть наиболее выгодного соотношения преимуществ от вступления и уступок в виде снижения тарифов и открытия внутренних рынков.

Проблема вступления России в ВТО стала одной из наиболее обсуждаемых в последнее время. В ходе этих дискуссий, как правило, высказываются противоположные мнения. Судя по публикациям, сторонники и противники вступления страны в ВТО подразделяются в зависимости от их принадлежности к той или иной отрасли экономики. В секторах монопольного типа, то есть в так называемых олигархических отраслях, каковыми являются нефтяная, газовая, металлургическая, электроэнергетическая и частично химическая, больше тех, кто ратует за вступление в ВТО. Банковский сектор тоже «за», но на льготных условиях, так как считает, что не сможет конкурировать с зарубежными банками, оказывающими для клиентов более разнообразные и дешевые услуги.

Противниками членства России в ВТО, в основном, являются производящие отрасли, которые принято называть реальными секторами экономики. К таким отраслям, прежде всего, относятся машиностроительный, авиастроительный и агропромышленный комплексы. Однако следует учитывать, что именно состояние этих отраслей определяет уровень развития национальной экономики. И, если в ходе конкурентной борьбы данные отрасли будут развалены, Россия окончательно превратится в сырьевую базу, потеряв шанс занять в мировой экономике место, по сравнению с другими странами [Сутырин, Ломагин: С. 132].

3.2. Последствия вступления России в ВТО

На примере динамики изменения показателей России можно показать влияние ВТО на экономику страны [см. прил. Г]. Россия получила больше негативных экономических изменений, чем позитивных. Резкое замедление темпов роста экспорта в 2012 году и снижение объема вывоза товаров в абсолютном выражении привело к значимому ухудшению большинства финансово-экономических показателей России в 2013 году. Согласно данным Российского института стратегических исследований, «промышленное производство в 2013 г. выросло всего на 0,3%, инвестиции в основной капитал сократились на 0,3%, золотовалютные резервы упали на 28 млрд. долларов или на 5,2%. Положительное сальдо внешней торговли уменьшилось на 7,8% – до 177,3 млрд. долларов. Государственный внешний долг за год вырос на 18,4%, или на 284 млрд. руб., а внутренний – на 368,1 млрд. руб., или 9,1%» [Холодков // Режим доступа: <http://rostend.su/node/2054>].

За весь 2014 год ВВП увеличился всего на 0,6%. Внешнеторговый оборот сократился на 7,3% (до 801,6 млрд. долларов) причем экспорт упал на 5,7% (до 496,6 млрд. долларов), а импорт – на 9,8% (до 308,0 млрд. долларов) [см. прил. Г.].

Промышленное производство снизилось на 0,4%. Чистый отток капитала из России достиг 151,5 млрд. долларов. Инвестиции в основной капитал упали на 2,8%, а золотовалютные резервы страны сократились на 124,135 млрд. долларов (или на 24,4%). Курс рубля упал в 2 раза (с 32,6 руб. за 1 долл. США по состоянию на 1 января 2014 года до 65 руб. в конце 2014 года) [Холодков: Там же.].

Необходимо выделить определенные позитивные и негативные последствия от вступления России в ВТО.

Основное преимущество вступления России в ВТО заключается в возможности цивилизованно, в правовом поле отстаивать интересы страны на международных рынках и использовать инструменты антидемпинговых

расследований ВТО. Также Россия официально получила возможность принимать участие в выработке новых правил международной торговли с учетом своих текущих национальных и стратегических интересов.

Далее можно выделить негативные последствия:

1. Постепенная потеря Россией экономической и политической независимости, а также запрет промышленной политики. Меморандум ВТО от 19 марта 2001 года постановляет, что национальные законы и регулирование стран можно отменить, если ВТО посчитает их «более обременительными, чем необходимо». Комиссия ВТО по урегулированию споров обладает правом вето на решения любого парламента или любого правительственного органа любой страны и она решает, является ли тот или иной закон «более обременительными, чем необходимо». Посредством суда ВТО может заставить национальные правительства отменить федеральные и региональные правила и законы, в частности касающиеся защиты окружающей среды и социальных стандартов. Таким образом, Россия может потерять часть своего суверенитета, поскольку правотворчество и свободное принятие решений будет ограничено. Всемирная торговая организация не входит в ООН и, соответственно, законы ВТО стоят для ТНК и стран-членов ВТО выше законов ООН (экологических, трудовых прав Международной организации труда ООН и т.д.).

2. Риск потери продовольственной безопасности. Россия может стать еще более зависимой от импорта продовольствия.

3. Нанесение ущерба информационной безопасности России, так как не был проведен серьезный анализ российского регулирования оказания юридических услуг.

4. Ущерб налоговой и валютной политики государства, так как создаются условия для того, чтобы налоги платились в иностранные государства, а не в Россию.

5. Нарастающая фрагментация и регионализация страны в зависимости от специализации производства и уровня дохода предприятий.

6. Рост конкуренции на внутреннем российском рынке (сфера сельского хозяйства, пищевой, легкой промышленности, машиностроения.)

7. Резкое сокращение или уничтожение производства продукции легкой и пищевой промышленности, производства лекарств и медицинского оборудования, электроники, автомобилей, гражданского авиастроения, производства косметики. Особенно пострадает агропромышленный комплекс. [Движение «СТОП ВТО» - stop-vto.ru]

8. Поглощение или уничтожение отечественных финансовых институтов (банковский и страховой сектор). Изменения в банковской системе и невозможность конкурировать с иностранными банками.

9. Снижение экспортных пошлин. От этого процесса в убытке окажется бюджет страны, что может привести к увеличению государственного долга. А снижение пошлин на импорт негативно может отразиться и на отечественном автопроме, ведь наплыв доступных подержанных импортных автомобилей будет прямой угрозой для российских автопроизводителей.

10. Увеличение тарифов на электричество и иные энергоресурсы.

11. Либерализация тарифов повлияет на рост импорта товаров, но в то же время инвестиции в производство снизятся. Также важно отметить, что из-за рубежа к нам повезут товары, а не технологии, с помощью которых можно модернизировать отечественную промышленность.

12. Ослабление экологического законодательства, так как Всемирная торговая организация не признает международные договоры по защите окружающей среды и их нарушение санкциями не карается.

13. Ослабление защиты потребителей от генномодифицированных и злокачественных продуктов, поскольку правила ВТО не позволяют запретить их ввоз, а те государства, которые его запрещают, платят большие штрафы.

Наиболее острой проблемой остается повышение уровня жизни населения и регулирование доходов. Уровень доходов большинства населения остается крайне низким, все методы государственного регулирования

внешнеэкономической деятельности должны быть направлены на повышение уровня доходов всех категорий населения, развитие социальной активности и поддержку предпринимательской деятельности [Андрианов: С. 14].

На основе указанных преимуществ и недостатков вступления России в ВТО, необходимо дать несколько рекомендаций по совершенствованию деятельности России в рамках ВТО.

1.) Фундаментальной основой решения проблемы снижения негативных последствий вступления в ВТО является совершенствование законодательной и нормативно-правовой базы.

2.) Необходима разработка и реализация государственных программ поддержки развития промышленности и сельского хозяйства, повышения уровня качества жизни населения, эффективная таможенная и налоговая политика.

3.) Государству нужно больше уделять внимания субсидированию отечественного производства, чтобы российские производители не ушли с рынка из-за не способности конкурировать.

4.) Включенность в деятельность ВТО предполагает торговлю не только товарами, но и услугами. Российская экономика базируется на торговле сырьем и экспортирует в основном углеводородное сырье (нефть и нефтепродукты, газ, уголь), древесину, металлургическую и химическую продукцию, машины и оборудование, вооружения, продовольствие. России необходимо создавать рынок услуг, как в Японии или Германии, но, к сожалению, у нас в стране под услугами понимают обеспечение питанием, одеждой и развлечениями. Кроме всего этого необходима сфера высокотехнологических, интеллектуальных и бытовых услуг.

5.) Необходимо разработать методики мониторинга и анализа последствий участия России в ВТО для субъектов федерации.

6.) Также России нужно развивать науку и технологии, которые позволят получить конкурентное преимущество на мировом рынке.

Долгосрочные перспективы основаны на различии между "игрой по правилам" и "выбором правил". Если в краткосрочном и среднесрочном аспекте Россия будет вынуждена играть по правилам, установленным другими, то в долгосрочном аспекте она сама может выступить в качестве субъекта, активно участвующего в разработке правил международной торговой системы. Однако это зависит от того, сможет ли Россия выступить сильным участником переговоров. Экспертами называются различные сроки, в которые должны проявиться первые серьезные результаты от вступления России во Всемирную торговую организацию. Важно подчеркнуть, что на современном этапе политические вопросы по-прежнему играют важную роль в международной экономической системе. Ярким примером являются санкции. Экономики России и ЕС тесно связаны и еще вопрос, кому они больше навредят. Санкции против России нарушают базовые принципы соглашений Всемирной торговой организации. В частности, это противоречит Генеральному соглашению о тарифах и торговле 1947 г. и 1994 г. Нарушается принцип равенства условий доступа всех стран и участников экономической деятельности к рынкам товаров и услуг, принцип справедливой и свободной конкуренции, игнорируется режим наибольшего благоприятствования в торговле.

Вводить экономические санкции против России невыгодно, так как здесь переплетаются интересы и частного бизнеса, и власти. Но не стоит забывать, что, несмотря на невыгодность санкций, экономика России остается к ним достаточно чувствительной, т.к. страна, вместо того, чтобы развивать свое собственное производство, перешла на потребление импортной продукции.

7 августа 2014 г. вступил в силу запрет на ввоз сельхозпродукции и продуктов питания из стран Евросоюза, а также из США, Канады, Австралии и Норвегии. При подготовке ответных санкций, у России были основания опираться на необходимость обеспечения национальной безопасности, такая оговорка предусмотрена в соглашениях ВТО о торговле товарами и услугами. Тем не менее, пострадавшие от санкций страны не могут возместить свой ущерб через ВТО, т.к. данная организация не должна быть площадкой для

разрешения международных разногласий, в особенности политических. Страны, которые получают сегодня самые большие дивиденды-страны ЕС и США. Только эти страны могут в полной мере использовать блага ВТО, в том числе они получают защиту против исков остальных стран-участниц. Эти страны умело используют ВТО как площадку для решения политических проблем, используя экономические механизмы, в том числе санкции. Страны, применившие санкции против России, например США, в лице своей бизнес-элиты просили исключить Россию из состава ВТО. В начале октября 2014 года в Торговом представительстве США прошли общественные слушания по поводу участия России в ВТО. Ряд представителей бизнеса потребовали от американских властей исключения России из ВТО или досрочной отмены преференций, иными словами прекратить действие переходного периода, который закреплен законодательно и продлится семь лет после официального вступления в организацию. Из этого следует, что давление экономическими санкциями допускаются только в одностороннем порядке, Россия отвечать на них не может, для нее сразу начинают действовать ограничения. Американская сторона заявляет, что, вводя санкции против России, действует в рамках правил ВТО. Однако, ответные меры России, то есть санкции в отношении США и ЕС, по мнению США нарушают принципы ВТО. Такая ситуация происходит в связи с тем, что бизнес США и ЕС терпит убытки от ответных санкций России. Чисто теоретически, Россия могла бы использовать Орган по рассмотрению споров (ОРС) и суд ВТО как механизмы защиты интересов, но в связи с политической ситуацией, то есть политикой ЕС и США по отношению к России, воспользоваться этими механизмами невозможно. Намного проще выйти из состава ВТО, что и предлагают седлать экономисты.

Опыт использования санкций в рамках ВТО имеют США, ЕС, Канада, Мексика, Япония, которых можно отнести к узкому клубу стран, которые известны своей активной и жесткой позицией при рассмотрении торговых споров. Бразилия, Эквадор и Антигуа в разное время получали разрешение на применение санкций, но по разным причинам к ним решили не прибегать.

Также единственный случай за историю деятельности ВТО, когда Нидерланды получили право на введение санкций против США, правда, так и не воспользовавшись им.

В среднем адаптация отечественной экономики, по прогнозам специалистов, продлится 7-8 лет, то есть до 2020 года. Думается, в течение этого времени полемика вокруг этого этапа развития страны будет то затихать, то разгораться с новой силой.

С одной стороны, ВТО - это хорошая возможность для интеграции в мировую экономику и политику. Но с другой стороны, ВТО ограничивает деятельность России на мировой арене, а, главное, внутри самого государства.

ВТО как организация удобна для развитых стран, так как они могут контролировать ресурсы и капитал развивающихся стран. Для развивающихся стран ВТО является ограничителем внутренней деятельности и, своего рода, экономической и политической кабалой. Развивающиеся страны на начальном этапе вступления привлекают принципы ВТО, которые обещают равенство, честность и прозрачность партнерства. Когда страна уже является членом данной организации, она понимает, что назад пути нет и необходимо играть по правилам ВТО. Если же у страны-участницы появилось желание выйти из ВТО, то важно определить все юридические, экономические и политические последствия.

Всемирная торговая организация формально считается коммерческой организацией. Договор с ней заключается, как с любой коммерческой организацией, с оговорками о неустойках. То есть если России будет выходить из ВТО, она обязана покрыть все убытки партнерам. Это значит по сути, что если мы сейчас или в ближайшее время выйдем из ВТО, то поскольку его правила предусматривают неограниченный доступ к недрам, мы должны будем выплатить другим странам стоимость всех наших полезных ископаемых. Это очевидным образом нереально и может привести к полному банкротству. То есть правила ВТО изначально составлены как ловушка – войти туда можно, выйти – нет.

Однако правила ВТО могут быть отменены при вмешательстве внешней силы. Иностраные санкции можно считать таким вмешательством, и они являются оправданием для невыполнения или расторжения любых коммерческих соглашений.

Явной пользы от членства России в ВТО пока нет. Более того, есть основания полагать, что в ближайшие годы глобальный экономический кризис разовьется до того, что ВТО вообще развалится. России было бы лучше не дожидаться общей катастрофы, а заранее от нее дистанцироваться. Россия в данный момент может воспользоваться «войной санкций» как поводом для ухода из ВТО. Обострение «войны санкций» может сделать членство России в ВТО бессмысленным даже для его сторонников в самой стране. США и Евросоюз грубо нарушили правила и основные принципы ВТО, развязав «войну санкций» против России.

Выход из Всемирной торговой организации будет полезнее для страны, чем членство в этой организации. Членство в ВТО дорого обошлось России. Оно ослабило экономику страны накануне прихода второй волны кризиса. В условиях "войны санкций" подчинение страны ВТО стало особенно вредным. Бессмысленно требовать исключения из ВТО хозяев организации в лице США или членов еврозоны, но отказ от соблюдения правил ВТО в ответ на санкции - это назревший и необходимый шаг для России. США ставят невыполнимые условия для отмены санкций в отношении России: вернуть Крым и соблюдать минские соглашения. Последнее зависит только от Киева и Вашингтона, а не от Москвы. В свою очередь Россия вправе поставить вопрос о коллективном отказе стран-членов Всемирной торговой организации соблюдать требования организации в ответ на нарушение правил ВТО со стороны США и ЕС.

Но, конечно, тут должны окончательное слово сказать юристы, поскольку нельзя пока однозначно утверждать, что санкции – достаточное основание для расторжения договора с Всемирной торговой организацией. Не исключено, что в этом договоре есть какие-то дополнительные ловушки, которые тоже необходимо исследовать.

Ряд стран, не смотря на соглашение с продлением санкций, пытаются пойти на переговоры и восстановить с нами отношения. Мировому сообществу невыгодно разрывать отношения с Россией, так как экономические отношения с ними держатся на ресурсах, которыми располагает Россия.

России необходимо определиться с выбором: интегрируется ли она далее в мировую экономику или нет. Если да, то ей необходимо оставаться в ВТО и регулировать свои действия, подчиняясь договоренностям. Если же Россия желает развиваться дальше по индивидуальному пути, то ей необходимо выбрать определенный круг партнеров и поддерживать отношения с ними, игнорируя желание США и стран ЕС ограничить ее деятельность санкциями.

Примечания:

1. Андрианов А. Проблемы и перспективы вступления России к ВТО. Маркетинг. 2004. №2. – С. 5.
2. Кузьяев К. Вступление в ВТО. Общество и экономика. 2006. №2. – С. 137.
3. Сутырин С.Ф., Ломагин Н.А. Членство в ВТО – новый этап участия Россия в международной торговой системе. СПб., 2013. - С. 132.
4. Холодков В.М. О санкциях, их влиянии на Россию и нашей экономической политике. Российские тенденции [Электронный ресурс] // Российский институт стратегических исследований. 17.04.2015. - Режим доступа: <http://rostend.su/node/2054>
5. Холодков В.М. Там же.
6. Движение «СТОП ВТО» - stop-vto.ru
7. Андрианов А. Там же. С. 14.

Заключение

Международная экономическая организация (МЭО) - это организация, которая создается на основе международных соглашений и преследует конкретную цель - унификация, регулирование и выработка совместных решений в сфере международных экономических отношений. Международные экономические организации классифицируют по характеру членства, по кругу участников, по характеру полномочий, по направлению деятельности, а также существуют специализированные организации. Особой группой международных экономических организаций можно назвать международные финансовые организации.

Любая международная экономическая организация обладает определенными признаками: создается в соответствии с международным правом, учреждается на основе международного договора, сотрудничество осуществляется в конкретных областях деятельности, каждая международная экономическая организация имеет соответствующую организационную структуру, наличие у организации самостоятельных международных прав и обязанностей.

Международные экономические организации появились после Второй мировой войны в ответ на возникшую необходимость межгосударственного регулирования международных экономических отношений. Развитие и деятельность международных экономических организаций определяется балансом сил и имеет определенную логику и делится условно на пять этапов, которые имеют свои особенности: послевоенный этап (1940 - 1950-е гг.), второй этап (1960-е годы), третий этап (1970 - 1980-е гг.), четвертый этап (1990-е гг.) и пятый этап (2000-е гг.).

Современный этап развития международных отношений, на котором возникают новые акторы и новые объекты воздействия, подразумевает усиление роли международных экономических организаций, они становятся всё более ощутимыми центрами влияния на экономическую и политическую ситуацию в

мире. Международные экономические организации выступают в разнообразных формах, которые исторически возникли в разные времена, однако в настоящее время наполнены сегодняшним содержанием, соответствуют нынешним потребностям мирового хозяйственного общения.

На основе проведенного анализа влияния МЭО на политическую и экономическую сферы жизни общества можно сделать ряд выводов:

1.) В политической сфере международные экономические организации используются как механизм защиты интересов государств;

2.) Деятельность международных экономических организаций ощутимо влияет на международно-политическое поведение участвующих в них государств. Можно сказать, что само участие в межгосударственных организациях становится для государств фактором их международной социализации.

3.) Негативное влияние международных экономических организаций на политическую сферу заключается в возможной потере национального суверенитета стран-участниц и переход власти к международным экономическим организациям. Транснациональные корпорации используют международные экономические организации как механизм влияния на страны и средство реализации интересов, то власть государств перейдет в руки ТНК.

4.) В экономической сфере происходит влияние на международное разделение труда, на обмен товарами, услугами и капиталом на мировом и национальном рынках.

5.) Международные экономические организации выполняют роль механизма защиты интересов государств, бизнеса, Транснациональных корпораций (ТНК). Также международные экономические организации стали центрами объединения усилий государств по развитию новых форм сотрудничества в экономической сфере.

Кроме того, для полноценного представления о международных экономических организациях был проведен SWOT-анализ, который позволил определить ряд слабых и сильных сторон, а также выявить возможности и

угрозы МЭО. По проведенному SWOT - анализу можно сделать вывод, что международные экономические организации имеют преобладающее большинство сильных сторон и в связи с этим можно предложить стратегию дальнейшего интенсивного роста и интеграции.

Международные экономические организации с помощью многочисленных механизмов, таких как установление правил торговли, определение тарифов, применение экономических санкций и лоббирование законов, влияют на реализацию интересов стран-участниц. Страны не теряют полностью самостоятельности в международных экономических отношениях, но они не могут оказывать напрямую воздействие на систему международных экономических отношений. Становясь участниками той или иной международной экономической организации страны-участницы становятся зависимыми в ведении внутригосударственных дел и не могут принимать тех или иных решений, без контроля международных организаций. Политизация является одной из главных проблем современного развития международных экономических организаций. Процесс политизации наносит существенный вред не только странам-участницам, но и самим международным экономическим организациям. Важно сказать о подмене политическим аспектом изначальных целей, задач и принципов международных экономических организаций.

Всемирная торговая организация (ВТО) – международная организация, созданная в 1995 году для объединения различных стран в экономической сфере и установления правил торговли между государствами-членами.

Как и любая другая организация, ВТО обладает целями, задачами, принципами деятельности, функциями и структурой. Главной целью ВТО является либерализация международной торговли путем ее регулирования тарифными методами, обеспечение справедливости и предсказуемости торговли, а также способствование экономическому росту и повышению экономического благосостояния людей. Главная задача ВТО заключается в содействии беспрепятственной международной торговле.

Принципами деятельности ВТО являются следующие: режим наибольшего

благоприятствования, транспарентность, недискриминация, открытость торговой политики, регулирование торговли преимущественно тарифными методами, отказ от использования количественных и иных ограничений, а также разрешение торговых споров путем консультаций и переговоров.

Основные функции Всемирной торговой организации:

- содействие выполнению и применению многосторонних торговых соглашений входящих в её правовую структуру;
- функционирование в качестве центра организации и проведения многосторонних торговых переговоров;
- выполнение административных функций в отношении договоренности о правилах и процедурах разрешения споров;
- выполнение административных функций в отношении механизма проведения обзоров национальной торговой политики стран-членов ВТО;
- разрешение торговых споров;
- мониторинг национальной торговой политики стран-членов.

Высшим органом в организационной структуре Всемирной торговой организации является Конференция министров. Повседневную работу ВТО выполняет ряд вспомогательных органов, главным образом Генеральный совет и комитеты. Существует также Секретариат Всемирной торговой организации, который располагается в Женеве.

Возвращаясь к политизации, важно сказать, что в дипломной работе приведены примеры политизации конкретно Всемирной торговой организации. Это длительные переговоры по вступлению в ВТО России, которая вступила в 2012 году после 18 лет сложных переговоров, и Китая, который вступил в 2001 году после 15 лет переговоров. А также конфликт (конфронтация) между ЕС и США на почве «Закона о свободе и солидарности в развитии демократии на Кубе» и пути его решения. Политизация противоречит изначально заложенным создателями целям и принципам той или иной международной организации, в частности Всемирной торговой организации. Кроме того, под политизацией

ВТО и подмена основных функций организации, которые заявлены в учредительном документе - это упорядочивание и регулирование мировой торговли в частности, и мировых экономических отношений в целом.

В связи с жестким экономическим и политическим противостоянием развитых и развивающихся стран, многочисленными противоречиями между ними в рамках ВТО, переговоры об изменении правил мировой торговли в рамках Дохийского раунда ВТО затянулись на 15 лет. Этот процесс повлиял на деятельность самой организации и привел к ее кризису. В связи с этим эффективность деятельности ВТО снизилась и некоторые страны больше не могут в полной мере использовать организацию для продвижения своих интересов. Кризис Всемирной торговой организации привел к ускорению переговоров по созданию Транстихоокеанского партнерства (ТРП), которое является многосторонним соглашением. Это соглашение формально не противоречит уставу ВТО, но на самом деле нивелирует ее доминирующее значение в мировой экономике.

Подробное изучение Транстихоокеанского партнерства пока не представляется возможным, так как организация еще не действует в полную силу, эффект можно ожидать только через несколько лет, так как парламенты стран-участниц должны ратифицировать в течение будущих двух-трех лет, но, несмотря на это, можно выявить закономерности. Именно кризис деятельности Всемирной торговой организации является одной из основных причин создания Транстихоокеанского партнерства, так как страны ЕС и США не могут в полной мере использовать ВТО как механизм реализации своих интересов посредством давления на остальные страны-участницы.

Не стоит рассматривать Транстихоокеанское партнерство как обычную зону свободной торговли. Изначально она нацелена не только на взаимную торговлю и экономический рост государств-участников, но и на решение определенных политических и геополитических задач. В то время как Всемирная торговая организация изначально заявлялась как организация, которая регулирует только экономические отношения. В этом принципиальная

разница между двумя организациями. Главной политической составляющей Транстихоокеанского партнерства (ТТП) стала торгово-экономическая изоляция Китая, выступающего ключевым торговым партнером для большинства стран в Азиатско-Тихоокеанском регионе, а где изоляция Китая, там и изоляция России. Поэтому кризис ВТО и создание ТТП не выгодно для реализации экономических и политических интересов России.

Развитие Транстихоокеанского партнерства будет способствовать укреплению собственных позиций США в регионе, а также поможет препятствовать наращиванию доминирования Китая и укреплению в регионе позиций России, тем самым произойдет ограничение реализации интересов.

Транстихоокеанское партнерство даст возможность отстаивать деловым кругам свои экономические интересы, в связи с этим ее можно назвать корпоративной организацией. За Транстихоокеанским партнерством стоят интересы транснациональных корпораций, которые, в основном, базируются в США. Успешное развитие партнерства позволит американскому бизнесу расширить свое присутствие на рынках стран Азиатско-Тихоокеанского региона. Представление о степени заинтересованности бизнеса в проекте и влиянии на него дает следующий факт. Если представитель Конгресса считает нужным ознакомиться с документацией о переговорах по Транстихоокеанскому партнерству, то он должен получить специальное разрешение, но при этом доступ к данным материалам не ограничен для так называемых «представителей ближнего круга» в количестве 700 человек, среди которых руководство таких компаний, как Manufacturers of America, the Recording Industry Association of America, the Entertainment Software Association, Johnson and Johnson, Verizon и General Electric.

Россия, являющаяся важным игроком на многих мировых рынках и достаточно сильно зависящая от мировой конъюнктуры, не может оставаться в стороне от деятельности международных экономических организаций, в том числе ВТО. Исследования отношений России и ВТО всегда сводится к анализу экономической выгоды, а не к анализу изменения политики государства.

Происходит подмена понятий - ВТО действует как коммерческая организация, но влияет напрямую на политику стран-участниц.

По условиям вступления в ВТО, в ответ на открытие для ее товаров зарубежных рынков, Россия должна будет максимально широко открыть внутренний рынок для импорта. При этом большая часть выпускаемой в России продукции не выдержит конкуренции с зарубежной. Это будет означать дальнейший спад в промышленности, сельском хозяйстве, что может привести к сворачиванию многих производств.

От либерализации российской системы государственного регулирования ожидаются следующие выгоды:

- упрощение и рационализация процедур подтверждения соответствия производимой продукции международным стандартам, а отсюда - ускорение оборачиваемости средств;

- снижение расходов и устранение дублирования в области надзора и контроля над соблюдением требований;

- уменьшение числа документов и повышение степени прозрачности системы регулирования.

Либерализация внешнеэкономических отношений неизбежно приведет и к некоторым негативным последствиям. В сфере политики принятие обязательств, налагаемых соглашениями со странами-участниками ВТО, приведет к неизбежному ослаблению национального суверенитета. Ограничения коснутся всех ветвей власти - исполнительной (с нее будут требовать выполнения международных обязательств, даже в ущерб национальным интересам), законодательной (необходимость привести нормативные акты в соответствие с требованиями ВТО), судебной (юридические споры за возможные нарушения будут рассматриваться в международных судах).

В области социальных отношений вступление в ВТО также чревато негативными последствиями. Некоторые предприятия, возможно и целые отрасли, не выдержат конкуренции в связи с наплывом иностранных товаров и

услуг. Возможное сокращение рабочих мест, в особенности в легкой и пищевой промышленности, потребует крупных затрат на социальную поддержку и переквалификацию. Для этого необходимы огромные средства, которые могут быть частично получены от партнеров по ВТО.

На внутреннем рынке резко усилится конкуренция с более дешевыми и качественными товарами зарубежных фирм.

Среди плюсов присоединения России - внедрение в российское законодательство стабильных и предсказуемых экономических правил деятельности в рамках ВТО, которые применяются ее членами. Компании, которые заняты в мировой торговле или осуществляющие капиталовложения, знают о том, что в любой из 162 стран-участниц Всемирной торговой организации они могут рассчитывать на единые подходы к применению тарифов и других инструментов регулирования внешнеэкономической деятельности, а это существенно повышает эффективность соответствующих экономических решений. Распространение этих правил на Россию дает возможность повысить ее внешнюю инвестиционную привлекательность, а также сделать более предсказуемым экономический и правовой климат для собственных предпринимателей.

На Россию распространится принцип режима наибольшего благоприятствования. В результате чего Россия сможет воспользоваться постоянно снижающимися тарифами других стран. Отечественная продукция не будет попадать под дискриминационные меры. Россия теоретически сможет защитить свои торговые права от неправомерных действий других стран под эгидой процедуры разрешения споров ВТО.

Еще одним плюсом является снижение пошлин. Как результат - импортируемые товары станут дешевле. Снизятся также и экспортные пошлины, что приведет к увеличению российского экспорта. От этого выиграют, прежде всего, сырьевые отрасли.

Один из возможных плюсов для развития российской экономики заключается в повышении активности деятельности иностранных компаний на

российском рынке. В связи с этим усилится конкуренция и результатом станет удешевление российских товаров.

Участие России в ВТО будет способствовать укреплению отношений в рамках СНГ на основе соглашений о свободной торговле и, в отдельных случаях, Таможенного союза. Правила ВТО позволяют сохранить преференциальные условия торговли со странами СНГ. Исходя из того, что интеграционные процессы на постсоветском пространстве идут медленно, в том числе из-за различных подходов участников к формулированию своих интересов, ВТО поможет более четко определить параметры преференциальных соглашений, а участие в организации стран СНГ внесет стабильность торговых взаимоотношений.

Далее важно отметить, что произойдет существенное ограничение возможностей России в осуществлении внешнеэкономической политики, торговой политики и использовании отдельных инструментов регулирования. Например, Россия фактически имеет возможность получить защиту от введенных против нее санкций со стороны стран ЕС и США, но в действительности Россия не может реализовать это право, так как заинтересованные в санкциях стороны не позволят этого сделать. Россия имеет право применять санкции в ответ на действия других стран, но это право оспаривают страны ЕС и США, так как они могут потерять влияния на реализацию интересов России.

Дальнейшая деятельность России в рамках ВТО может сложиться по нескольким сценариям:

1.) В связи с санкционной политикой, Россия выходит из состава организации и платит неустойку своим партнерам, так как ВТО действует в первую очередь как коммерческая организация.

2.) Россия готовится к тому, что ее исключат из организации за несоблюдение правил ВТО. Это сценарий представляется самым выгодным, так как не нужно будет выплачивать неустойки и экономические потери от вступления в ВТО будут восполнены, но этот сценарий невыгоден

заинтересованным странам.

3.) Россия существует в рамках ВТО до тех пор, пока страны ЕС и США не отменят санкции и Россия снова не получит в полной мере доступ к инструментам регулирования ВТО.

Вступление в ВТО - серьезный шаг для страны. Российская внешнеэкономическая деятельность станет более предсказуемой и стабильной.

Также минусы вступления в ВТО состоят в том, что Россия в значительной степени должна либерализовать свой внешнеторговый режим, реализуя принципы свободной торговли со странами-членами ВТО. Это может отрицательно повлиять на ее собственное производство, подрывая его и так невысокую конкурентоспособность.

Россия станет еще более зависимой от импортного продовольствия. Даже между промышленно развитыми странами возникают противоречия по поводу взаимных поставок сельскохозяйственной продукции. Без повышения импортных пошлин вытеснить импорт с российского продовольственного рынка будет очень сложно.

Многие российские компании окажутся неконкурентоспособными. Возможным результатом станет потеря рабочих мест, увеличение количества безработных. Особенно серьезными последствия будут в моногородах, где из-за банкротства и закрытия градообразующего предприятия может возникнуть социальный взрыв.

Также российская экономика потеряет существенную гибкость в вопросах внешнеэкономической деятельности.

Уменьшение экспортных пошлин приведет к еще большему дефициту бюджета, который будет покрываться за счет выпуска государственных облигаций. Это может привести к увеличению государственного долга с соответствующими последствиями.

Еще одним отрицательным фактором можно назвать следующее. ВТО после вступления обязало Россию приобретать у себя продукты генной инженерии. В силу этого Россия может превратиться в регион, куда будут

отправляться продукты генномодифицированные, так как соглашения между странами-участниками не позволяют тщательно исследовать весь ввозимый товар, учитывая, что торговые отношения между членами-участницами ВТО строятся в основном на доверии. Поэтому подобные факты могут создать непреодолимые проблемы для обеспечения продовольственной безопасности населения страны, а это очень существенный минус.

На основе указанных преимуществ и недостатков вступления России в ВТО, необходимо дать несколько рекомендаций по совершенствованию деятельности России в рамках ВТО.

1.) Фундаментальной основой решения проблемы снижения негативных последствий вступления в ВТО является совершенствование законодательной и нормативно-правовой базы.

2.) Необходима разработка и реализация государственных программ поддержки развития промышленности и сельского хозяйства, повышения уровня качества жизни населения, эффективная таможенная и налоговая политика.

3.) Государству нужно больше уделять внимания субсидированию отечественного производства, чтобы российские производители не ушли с рынка из-за не способности конкурировать.

4.) Включенность в деятельность ВТО предполагает торговлю не только товарами, но и услугами. Российская экономика базируется на торговле сырьем и экспортирует в основном углеводородное сырье (нефть и нефтепродукты, газ, уголь), древесину, металлургическую и химическую продукцию, машины и оборудование, вооружения, продовольствие. России необходимо создавать рынок услуг, как в Японии или Германии, но, к сожалению, у нас в стране под услугами понимают обеспечение питанием, одеждой и развлечениями. Кроме всего этого необходима сфера высокотехнологических, интеллектуальных и бытовых услуг.

5.) Необходимо разработать методики мониторинга и анализа последствий участия России в ВТО для субъектов федерации.

б.) Также России нужно развивать науку и технологии, которые позволят получить конкурентное преимущество на мировом рынке.

Исследование отношений России и ВТО является одним из самых проблемных в современной науке. Россия действует в рамках ВТО всего четыре года, но уже существуют явные негативные последствия, которые ослабляют положительный эффект от вступления в данную организацию. Россия с вступлением в ВТО частично потеряла свою экономическую независимость. Есть опасность, что за ограничением экономической деятельности, произойдет ограничение России как субъекта мировой политики. России необходимо оперативно реагировать на изменения в мировой экономике и политике, чтобы получить максимальную выгоду от реализации интересов. Дальнейшая судьба ВТО будет определяться возобновлением многосторонних переговоров в рамках Дохийского раунда, расширением практики разрешения конфликтных ситуаций, а также развития Транстихоокеанского партнерства. Придётся решить немало проблем, включая не только структурный вопрос, но и вопросы расширения компетенции ВТО, а также границы и методы её вмешательства в политику.

Библиографический список

I. Нормативно-правовые акты

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993г.). М., 2014
2. Марракешская декларация (соглашение) об учреждении Всемирной торговой экономической организации) от 15.04.1994.
3. О ратификации Протокола о присоединении Российской Федерации к Марракешскому соглашению об учреждении Всемирной торговой организации от 15 апреля 1994 г.: Фед. закон № 126-ФЗ.
4. Таможенный кодекс Российской Федерации" от 28.05.2003 N 61-ФЗ (принят ГД ФС РФ 25.04.2003) (ред. от 30.12.2008).
5. Распоряжение Правительства Российской Федерации № 1662-р от 17.11.2008 г. "О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года.
6. Распоряжение Правительства РФ от 22.10.1999. «Стратегия развития отношений Российской Федерации и Европейского Союза на среднесрочную перспективу (2000 - 2010)».

II. Статистические материалы

1. Сайт мировой экономической статистики EREPORT.RU

III. Литература

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. М., 2004.
2. Адуков, Р. Х. Проблемы приоритетности условий в различных отраслях российской экономики. Экономика АПК: проблемы и решения. 2010.

3. Алексеев, А.М. Россия движется к вступлению в ВТО. // Российская Газета. 2010. № 32.
4. Алиева Э.Б. Проблемы вступления России в ВТО с точки зрения влияния на устойчивое экономическое развитие в стране. // Финансы и кредит 2007. №28.
5. Андрианов А. Проблемы и перспективы вступления России к ВТО. // Маркетинг. 2004. №2.
6. Ахмедов А. Вступление в ВТО и рынок труда. Москва. 2004.
7. Бодрунов С.Д. Концепция нового индустриального развития России в условиях ВТО. СПб., 2013.
8. Бородулина, Л.П. Международные экономические организации. М.,2005.
9. Брагина Е.А, Гутник В.П., Дмитриев С.С. ВТО и национальные экономические интересы. М., 2003.
10. Васильев И. Россия и Всемирная торговая организация: проблемы и перспективы присоединения. М., 2002.
11. Волосатов В.В., Жабко Л.С. Проблемы вхождения России в ВТО. // Экономист. 2003. № 2.
12. ВТО: Новый поворот. // Прямые инвестиции. 2006. № 12.
13. Герчикова И.Н. Международные экономические организации. М., 2000.
14. Герчикова И.Н. Международные экономические отношения: регулирование мирохозяйственных связей и предпринимательской деятельности. – М., 2008.
15. Год России в ВТО: страхи не оправдались. РИА Новости. М., 2013
16. Горбунова О.А., Минченкова И.В. ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России. М., 2011.
17. Последствия присоединения России к Всемирной торговой организации. ВТО - информ, аналитический центр. М., 2012.
18. Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация. М., 2003.

19. Дюмулен И. И. Всемирная торговая организация. Экономика, политика, право. М.: ГОУВПО ВАВТ Минэкономразвития России. 2012.
20. Каледина А.В. Год в ВТО: что дальше? РИА НОВОСТИ за 22.08.2013.
21. Карпов. М.И. Последствия вступления России к ВТО // Экономист. 2010. № 46.
22. Клавдиенко. В.П. Рабочая группа по вступлению России в ВТО. // Вестник Московского университета: Сер. 6. Экономика. 2011. № 2.
23. Колесов В.П., Осьмова М.Н. Мировая экономика. Экономика зарубежных стран. М., 2000.
24. Кузьяев К. Вступление в ВТО. // Общество и экономика. 2006. №2.
25. Кунин. А.В. Проблемы и перспективы вступления России в ВТО. // Экономика. 2010. №56.
26. Ливенцев Н.Н., Лисоволик Я.Д. Актуальные проблемы присоединения России к ВТО. М., 2002.
27. Ломакин В.К. Мировая экономика. М.: ЮНИТИ, 2003.
28. Магомедова А.И., Хасанова Е. З. ГААТ: правовая природа и структура. М., 1995.
29. Мазурова, Е.К. Международные экономические организации в системе регулирования мирохозяйственных связей. М., 2003.
30. Михайленко А.Н. Россия в ВТО: три сценария. М., 2012.
31. Могило О.В. Вступление России в ВТО: проблемы и перспективы. Пермь. 2012.
32. Перевалов В.Д. Право Всемирной торговой организации. Влияние на экономику и законодательство государств Европейско-Азиатского региона. М., Статут. 2014.
33. Пискулов Ю.В. Международная торговля товарами и услугами. Россия в ВТО. М., 2013.
34. Портанский А.П. Проблемы эффективности членства России в ВТО. Спб., 2013.

35. Плисецкий Д.Е. Вступление России в ВТО. // Банковское дело. 2004. №1.
36. Приходько. С.В. Проблемы и перспективы вступления России в ВТО. // Российская газета. 2009. №4765.
37. Ремчуков К.В. Россия и ВТО: правда и вымыслы. М., 2002.
38. Спиридонов И.А. Мировая экономика. М., 2008.
39. Сутырин С.Ф., Ломагин Н.А. Членство в ВТО – новый этап участия Россия в международной торговой системе. СПб., 2013.
40. Трушин А. Россия и ВТО. // Прямые инвестиции. 2007. № 1.
41. Швейкина Н. С. Роль международных экономических организаций в глобальном политическом управлении: автореф. дис. ... к.полит.н.СПб., 2008.
42. Шумилов В.М. ВТО: право и система. М., 2005.

III. Интернет

1. Госдолг США перевалил за 19 триллионов долларов. Лента.ru. Режим доступа: <https://m.lenta.ru/news/2016/02/03/debt/>
2. Движение «СТОП ВТО» - stop-vto.ru
3. Официальный сайт Всемирной торговой организации - www.wto.org
4. Официальный сайт Президента Российской Федерации - www.kremlin.ru
5. Официальный сайт Правительства Российской Федерации - government.ru
6. Официальный сайт Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации - www.economy.gov.ru
7. Последствия присоединения России к Всемирно Торговой Организации - wto-inform.ru
8. Ремчукова В. К. Транстихоокеанское партнерство: анализ текста Соглашения. [Электронный ресурс] // Независимая газета. - Режим доступа http://www.ng.ru/ideas/2016-02-25/9_analitycs.html.

9. Сайт мировой экономической статистики EREPORT.RU

10. Холодков В.М. О санкциях, их влиянии на Россию и нашей экономической политике. Российские тенденции [Электронный ресурс] // Российский институт стратегических исследований. 17.04.2015. – Режим доступа: <http://rostend.su/node/2054>.